



企画調整力向上

研修のねらい

実際の企画立案から企画作成までの「企画力」と、企画実現のために利害関係者等と円滑に交渉する「調整力」の向上を目指します。

受講対象者

県職員：40人・各回20人

令和8年4月1日現在、主査級の職に昇任後1年以上経過している職員

市町村職員：40人・各回20人

主査・係長級の職員

開催日時

①7/9(木)・7/10(金)

9:00~16:30

②11/24(火)・11/25(水)

備考

・この研修は事前課題があります。詳細は後日送付するシラバスで確認してください。



研修概要

(株)ビーコンラーニング
サービス

講師 井口 和之

1日目

- ・企画調整力が求められる背景と重要性
- ・企画立案のステップ、情報収集の方法
- ・新しいアイデアを案出する手法
- ・企画書の作成
- ～プレゼンテーションのポイント～

2日目

- ・プレゼンテーション実演
- ・プロジェクトマネジメントの8視点
- ・交渉・調整のポイント
- ・ステークホルダーの点検と対処法
- ・交渉シナリオの作成

など



こんな人におすすめ

- ・企画立案・調整を担当することになった人
- ・アイデア出し、企画立案からプレゼンテーション手法、調整まで体系的に学びたい人



得られるスキル

- ・企画力（課題発見、情報収集、発想力）
- ・交渉力（分析、論理的思考・説明、判断力）



受講者の声

- ・交渉のノウハウなど実践的なスキルが学べた。
- ・企画立案の部署は限られるが、相手方との交渉は少なからずどこでもある。学んだことの活用が期待できる。
- ・すぐに実践できる種類の知識。